



## Key Account Manager (w/m)

für den Standort Aachen oder Berlin

### Über ProCom

Die ProCom GmbH ist ein erfolgreiches Familienunternehmen mit deutlicher Wachstums- und Internationalisierungsstrategie. Der Geschäftsbereich Energie unterstützt Kunden dabei, die Herausforderungen der Energiewende erfolgreich zu bewältigen, und bietet Lösungen in allen Fragen der zentralen Wertschöpfung von Energieerzeugung und Energiehandel. Mit unseren IT-Lösungen, Prognosen und Marktinformationen werden Energieportfolios in allen Zeithorizonten und Märkten optimal bewirtschaftet.

### Ihre Herausforderung

- Kontinuierliche Pflege und Ausbau unserer europa- und weltweiten Kundenbeziehungen
- Durchführung von Kundenbesuchen, Angebotserstellung bis hin zu Vertragsverhandlungen
- Durchführung überzeugender Präsentationen vor Entscheidungsträgern
- Aufbau und Betreuung von regionalen und marktspezifischen Vertriebspartnern und -agenten
- Erstellen von Reportings, Überwachung und Steuerung der Erreichung der Kennzahl- und Qualitätsvorgaben
- Weiterentwicklung und Umsetzung der strategischen und operativen Ziele im Marktsegment

### Erkennen Sie sich wieder?

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Ingenieurwissenschaften oder eine vergleichbare Qualifikation
- Nachweisbare mehrjährige Erfahrungen im Verkauf von Beratungsleistungen und IT-basierten Lösungen in der europäischen Energiewirtschaft
- Gutes technisches Verständnis, um sich in die Anforderungen unserer Kunden und in unser Lösungsportfolio einzuarbeiten
- Selbstständige, ergebnisorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sichere Beherrschung der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift
- Erfolgreicher verkaufen – das ist Ihr Ziel, das Sie mit Empathie, Kompetenz, kommunikativen Qualitäten und Vertrauensaufbau erreichen wollen.
- Reisebereitschaft und Flexibilität

### Wir bieten Ihnen unter anderem ...

- flexible Arbeitszeitregelungen, individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten sowie betriebliche Zusatzleistungen,
- ein nachhaltig operierendes Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und einer offenen Unternehmenskultur sowie
- ein dynamisches und spannendes Marktumfeld mit ständig neuen Herausforderungen und Aufgaben.

### Lust auf ProCom?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Ihrer Gehaltsvorstellung, vorzugsweise per E-Mail an Janin Schulz.

E-Mail: [bewerbung@procom.de](mailto:bewerbung@procom.de) | Telefon: +49 (0) 241 51804-119